MASTER 2
MARKETING VENTE
Parcours Responsable marketing et Business developer
Semestre 1.8.2
Responsable pédagogique : Michel GENTRIC



CREDITS	COEFF	Type UE (théorique	Code				Nombre d'heures		Modalités de contrôle	Coefficient	Modalités de contrôle	Coefficient
ECTS	UE	ou pratique)	UE	Intitulé UE	Code Matières	Matières	СМ	TD	SESSION 1		SESSION 2	
6	1	Théorique		UE 4 - Continue de la favora de conte		Organisation de la fonction commerciale	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
0	'	Trieorique		UE 1 : Gestion de la force de vente		Animation des équipes de vente	21,00		CI	1,00	CT (écrit)	1,00
6	1	Théorique		UE 2 : Stratégie de distribution		Category management	14,00		CI	1,00	CT (écrit)	1,00
						Trade marketing	14,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6	1	Théorique		UE 3 : Relation Clients		Gestion de la Relation Client	28,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
						Comportement du consommateur	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6	1	Théorique		UE 4 : Etudes Marketing		Analyse des données	17,50		CI	1,00	CT (oral)	1,00
Ü						Méthodologies qualitatives	17,50		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6	1	Théorique		UE 5 : Communication Digital		Média sociaux et e-réputation	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
						Stratégie Paid Media	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6	1	Théorique		UE 6 : Système d'information marketing		Data Management et CRM	28,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6	1	Théorique		UE 7 : Responsabilité et Droit du Marketing		Droit du marketing et de la concurrence	17,50		CI	1,00	CT (oral)	1,00
						RSE et marketing	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
	1	Théorique		UE 8 : Décisions marketing		Géomarketing	21,00		CI	1,00	CT (oral)	1,00
6						Serious game Circular Markstart	28,00		CI	1,00	CT (écrit)	1,00
						ı						
2	1	Théorique		UE9 : Langue étrangère		Anglais		21,00	CI	1,00	CT (oral)	1,00
10	1	Pratique		UE 10 : Mémoire profesionnel		Introduction à la recherche en marketing (Préparation réalisation mémoire professionnel / Alternance)	21,00		CI (mémoire + soutenance)	1,00	CT (Réécriture mémoire et/ou soutenance)	1,00
60,00	10,00	ı				1			1			
						Maliana hanaina di camantan i						

UE spécifiques au parcours "Responsable Marketing et Business Developer"
Le parours "Marketing Digital" sera déploye

Volume horaire du semestre : (heures présentiel étudiant)	332,50	21,00	
Total présentiel étudiant :	353,50		
Examens	31,50		
Travail en autonomie en présentiel et en distanciel	35,00		
Volume horaire de l'année de M2 : (heures présentiel étudiant)	420,00		
Volume horaire sur ensemble du master : (heures présentiel étudiant)	875,00		